TECHNICO-COMMERCIAL SEDENTAIRE FLUIDES

Vous êtes issu(e) d'une formation en Génie Thermique ; Contrôle Industriel ; Régulation ou maintenance ? Vous souhaitez utiliser vos compétences techniques pour conseiller et aider nos clients ? Et développer vos compétences relationnelles et commerciales pour optimiser notre portefeuille clients ?
Alors ce poste est fait pour vous !

SEFI est un groupe familial créé en 1977 qui s'est imposé comme le spécialiste de la distribution dans les domaines de la transmission de puissance, de la maîtrise des fluides et des plastiques techniques.
Nous considérons nos clients comme des partenaires et souhaitons leur apporter les meilleurs conseils possibles grâce à nos 47 agences réparties sur l'ensemble du territoire.

Nous vous proposons de rejoindre une structure en croissance qui respecte et valorise ses 625 collaborateurs en leur proposant des formations pour maintenir leur employabilité ainsi que des possibilités d'évolution de carrière.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un TCS Fluides pour notre agence de Poitiers (86).

Sous la responsabilité du Responsable des Ventes Internes, vous impulsez votre dynamique commerciale et technique pour atteindre les objectifs fixés de l'agence. Vos missions en qualité de technico-commercial sédentaire :

- Accueillir les clients en présentiel ou par téléphone
- Cerner précisément leurs besoins, conseiller, renseigner et générer un climat de confiance
- Proposer des devis et réaliser des ventes
- S'assurer du suivi des commandes clients et fournisseurs
- Traiter les litiges clients et fournisseur
- Gérer la vente comptoir

Vous êtes issu(e) d'une formation technique en Génie Thermique ; Contrôle Industriel ; Régulation ou maintenance, et vous justifiez d'une expérience dans ce domaine. Idéalement vous avez également une formation commerciale ou une expérience du commerce et du service clients. Votre motivation de vous investir dans un métier alliant technique et relationnel fera la différence.

Vous êtes à l'aise dans les contacts téléphoniques et vous avez le goût du travail en équipe. Vous portez un réel intérêt pour les produits techniques. Vous êtes organisé(e), dynamique, persévérant et vous savez gérer les priorités.

Pour vous permettre de vous lancer dans l'aventure SEFI dans les meilleures conditions, nous vous accompagnons en vous assurant un parcours d'intégration solide et des formations commerciales et techniques sur nos différentes familles de produits, afin de développer votre expertise technique.

Ce que nous vous offrons ?

- Horaires de journée du lundi au vendredi
- Salaire fixe à négocier selon profil, 13ème mois, participation aux bénéfices, tickets restaurant, chèques vacances, avantages CSE
- 6 semaines de congés payés, 1 RTT toutes les 4 semaines travaillées

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, merci de transmettre votre candidature à Karine DEVANT - Chargée de recrutement : kdevant@sefitransmission.fr